

2005, UNE ANNEE QUI DEVRAIT CONFIRMER NOTRE CROISSANCE

Notre gamme de produits électroniques a été complétée fin 2004 par de nombreuses nouveautés.

Aussi, nous constatons votre intérêt très important sur l'emploi de la technologie à lecture sans contact (système Mifare) dans tous les secteurs.

Même si l'activité n'a pas été très dense au début de l'année, nous avons réalisé beaucoup d'études.

Depuis quelques semaines, les budgets ont été débloqués et les chantiers sont de plus en plus nombreux.

Il apparaît que les décisions sont prises de plus en plus tardivement et laissent peu de temps pour l'exécution de la mise en œuvre.

Il s'agit donc pour nous de nous adapter et de maîtriser au mieux ces impératifs imprévisibles du marché.

Notre activité en régions se développe par le biais de nos Partenaires, ce qui nous permet d'être très sereins quant à notre prévision de croissance pour l'année 2005.



Alain LOUAP
PDG de RUBIS

RUBIS A VOTRE RENCONTRE...

Une présence de plus en plus forte sur les salons et congrès prescription.

En effet, tout au long de l'année, RUBIS va à votre rencontre en participant à de nombreux salons et congrès ciblés.

En 2004, RUBIS a participé :

° au Congrès de l'Untec (Economistes) qui a eu lieu au mois de Mai à Besançon.

° au Congrès Hopitech à Lille au mois de Septembre (Services Techniques des Hôpitaux) - nous avons profité d'être au sein de Lille Grand Palais, réalisé en Salto

avec l'un de nos Partenaires « 10+10 », pour faire visiter ce site à des hôpitaux souhaitant voir « in situ » le fonctionnement du concept SALTO.

° au Congrès ATTF à Avignon au mois de Septembre (Services Techniques des Municipalités).

Lors de ces Congrès Prescription, RUBIS rencontre entre 300 et 400 congressistes sur 3 jours et profite de ces moments pour partager des expériences, consolider ou nouer des contacts.

° au Salon EQUIP'HOTEL au mois d'Octobre à Paris,

où RUBIS a présenté deux nouveautés SALTO : les économiseurs d'énergie et le i-locker (très apprécié par les hôteliers pour les casiers à skis, les casiers des vestiaires pour les piscines, les salles de fitness...)

° au Salon Expoprotection au mois de Novembre à Paris : où de nombreux responsables achats ou responsables sécurité de grands groupes sont venus visiter le stand RUBIS.

Pour savoir où vous pouvez rencontrer RUBIS en 2005, rendez-vous en dernière page de cette lettre.

Sommaire :

- Rubis à votre rencontre
- Partenariat « 10 + 10 » : une réflexion commune
- La Nouveauté qui va révolutionner le marché du contrôle d'accès électronique
- Testimonial : Lille Grand Palais : Une Grande Référence
- Renfort de la Cellule « Contrôle d'Accès »

PARTENARIAT RUBIS «10 + 10» : UNE REFLEXION COMMUNE

Sur nos deux précédents numéros, nous vous avons parlé du Partenariat RUBIS « 10+10 » mis en place depuis 2004 en Régions avec des Quincailliers, des Serruriers et des Entreprises de Courant Faible.

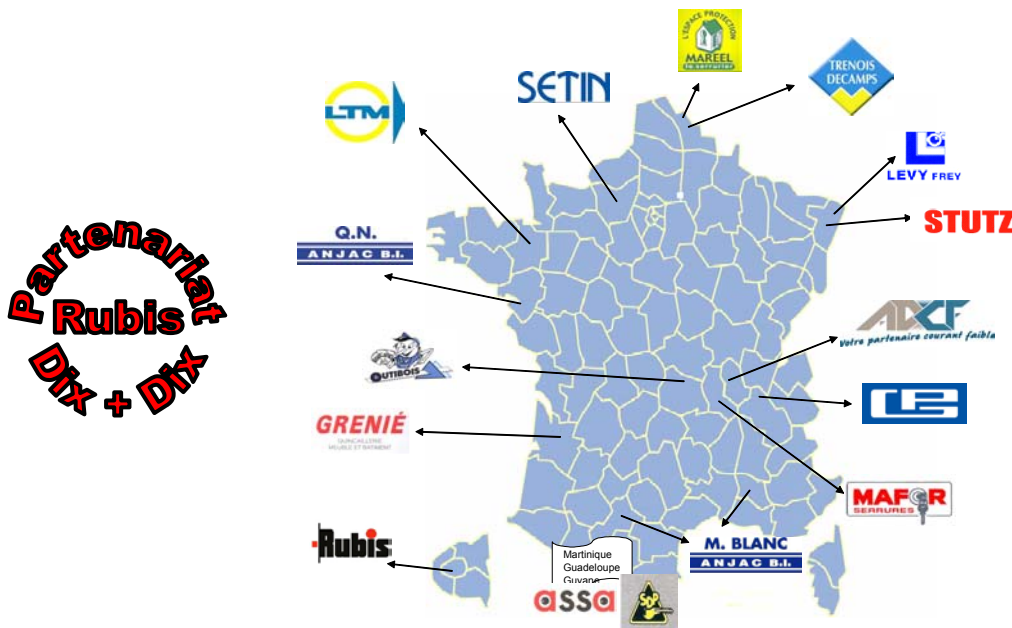
Dans chacun de nos numéros, nous essaierons de vous tenir au courant de l'évolution de ce Partenariat.

Depuis Janvier 2005 : notre Partenariat s'est encore agrandi et a accueilli les Sociétés :

ADCF, STUTZ et LEVY FREY. Il s'avère donc que maintenant la quasi-totalité du territoire français est couverte par le Partenariat RUBIS.

Mi-Juin, RUBIS a rassemblé l'ensemble de ses Partenaires lors d'un Colloque National qui a été le lieu d'échanges fructueux. En effet, un bilan de l'Année 2004 a été réalisé pour tirer les leçons de ce qui a été fait et une réflexion a été menée sur les orientations à mettre en

place pour 2005. Cette journée s'est déroulée dans une ambiance de travail très conviviale avec comme ligne directrice « la satisfaction du client ». C'est pourquoi, des sujets divers comme la Prescription et le Service Après-Vente ont été mis en avant afin de vous apporter en amont le maximum de conseil et en aval, un soutien sur site le plus efficace.



Partenariat
Rubis
Dix + Dix

Partenariat
Rubis
Dix + Dix

LA NOUVEAUTE QUI VA REVOLUTIONNER LE MARCHÉ DU CONTRÔLE D'ACCÈS ÉLECTRONIQUE ...

... POUR LES PORTES EN VERRE.

Vous avez peut-être déjà été confrontés sur un projet à la mise en place d'un contrôle d'accès électronique sur des portes en verre.

Après étude, vous avez pu

remarquer qu'il n'existait pas de solution disponible sur le marché, répondant à votre besoin.

Et bien depuis quelques semaines, ce n'est plus le cas.

En effet, toujours à l'écoute du marché et des attentes de ses clients, RUBIS a étudié ce souci et vient de mettre au point une **SOLUTION INÉDITE et UNIQUE**

de contrôle d'accès électronique pour porte en verre.

Pour une explication plus complète de ce produit exceptionnel, rendez-vous dans notre prochain numéro en Janvier 2006.

En attendant, si vous avez des projets, n'hésitez pas à nous contacter, nous vous conseillerons.

LILLE GRAND PALAIS : UNE DE NOS REFERENCES

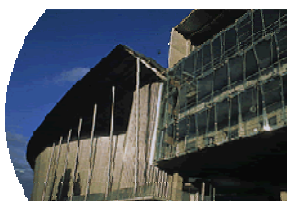


Notre concept de contrôle d'accès électronique SALTO est installé au milieu d'un lieu d'échanges exceptionnels au cœur d'un site au rayonnement international.

En effet, Lille Grand Palais a 3 vocations : une Partie Expositions sur une surface de plus de 22000m², une Partie Congrès avec 3 amphithéâtres et 11 salles de commissions, une Partie Zénith.

Vous imaginez donc aisément que la SECURITE sur un site comme celui-ci est un axe primordial.

C'est pourquoi, nous avons décidé de vous faire part de l'expérience de Lille Grand Palais dans le choix d'un système de contrôle d'accès.



La Parole est donnée à
Monsieur Gilles CABRILLAC
Responsable du Service
Sécurité Sûreté



Pouvez-vous nous décrire rapidement votre projet ?

Nous souhaitons mettre en place un contrôle d'accès sur l'ensemble de notre site, avec l'obtention d'une traçabilité dans la partie privative de notre structure.

Quel était votre besoin au départ ?

Nous accueillons, en permanence, des publics variés. L'objectif était de sécuriser le maximum d'accès (140 portes)

Une solution cordiale, simple et efficace s'imposait.

Pourquoi votre choix s'est-il porté sur le Concept SALTO ?

Après avoir réalisé un comparatif avec d'autres produits existant sur le marché, le concept SALTO répondait à nos attentes en terme de :

- facilité de mise en œuvre : installation très rapide et très simple des ensembles plaques béquilles (concept qui nous permettait également de conserver nos coffres de serrures déjà en place).

- mise en place de notre installation en réseau sans câblage simplement par adressage IP en créant un point de passage obligatoire pour l'ensemble des personnes.

- facilité d'utilisation du logiciel pour le gestionnaire : usage convivial et

très simple offrant de nombreuses possibilités au niveau des plages horaires.

Quel est votre ressenti sur l'utilisation du SALTO au quotidien et ce qu'il vous apporte ?

Le personnel est sensible au contrôle d'accès : utilisation très simple et intuitive et, le passage obligatoire qui au départ pouvait apparaître comme une contrainte, ne l'est plus du tout, cela est devenu un réflexe pour tous.

De notre côté, en tant que gestionnaire, nous arrivons à une meilleure gestion de nos espaces, nous avons réduit considérablement les dégradations, et avons supprimé l'organigramme de clés que nous avions en place, ce qui facilite nos déplacements.

Côté maintenance, nous n'avons pratiquement rien à faire, si ce n'est, assurer des actions préventives comme la surveillance de l'état des piles.

LE POINT DE VUE DU PARTENAIRE RUBIS « 10+10 » : La Société TRENOIS DECAMPS à Wasquehal

Comme vous vous en doutez certainement, nous n'étions pas les seuls sur ce projet.

Le point important qui a fait la différence, selon nous, est le relationnel instauré entre les différents intervenants.

En effet, une relation de confiance, de proximité s'est établie entre notre commercial et le Service Technique et Sécurité de Lille Grand Palais. Puis en interne, chez nous, entre le commercial et la cellule technique, et enfin avec notre fournisseur, la Société RUBIS.

Ainsi, la solution la plus judicieuse et la mieux adaptée aux besoins mis en avant par Lille Grand Palais a pu être proposée et validée.

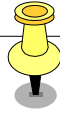
*Fabrication et Vente de Serrures
Etudes et Conceptions de Plans de Fermeture
Systèmes Electroniques de Contrôle d'Accès*

Retrouvez-nous sur notre
Site Internet :
www.rubis-sa.com

RUBIS'INFOS est la lettre d'informations de la Société RUBIS

Vous la recevrez 2 fois par an

**ALORS RENDEZ-VOUS
EN JANVIER 2006**



Vous souhaitez plus d'informations sur les produits RUBIS, sur le Concept SALTO, obtenir une approche technique pour un de vos projets, n'hésitez pas à nous appeler : nous vous indiquerons votre interlocuteur commercial.

Venez nous voir tout au long de l'année à Paris comme en Régions : nous serons présents à HOPITECH à La Baule du 5 au 7 Octobre, aux ATTF à Rennes du 12 au 14 Octobre, à BATIMAT à Paris Porte de Versailles du 7 au 12 Novembre.

RENFORT DE LA CELLULE « CONTRÔLE D'ACCES »

Les missions de notre Cellule Technique Electronique sont très variées : de la formation à la maintenance en passant par la mise en service ou le service après-vente. Et comme vous êtes de plus en plus nombreux à nous faire confiance en équipant vos sites avec notre concept de contrôle d'accès électronique SALTO, nous nous devons de renforcer notre Cellule Electronique, afin de pouvoir répondre à vos attentes le plus rapidement possible et le plus efficacement possible.

C'est pourquoi, depuis 2 mois, CENGIZ nous a rejoint afin d'apporter une aide à Elisabeth qui, seule ne pouvait plus faire face à l'ensemble de vos demandes dans

des délais raisonnables.

Après l'obtention de son BTS en Génie Electronique, Cengiz a travaillé en tant que Technicien dans deux grandes entreprises françaises de renommée internationale au niveau de la maintenance d'appareillages électroniques.

Vous serez amenés à rencontrer CENGIZ lors de mise en service de chantiers, lors de missions de maintenance ou de dépannage sur vos sites, ou au téléphone lors de vos appels pour un soutien technique.



Cengiz CAYIRTEPE
Technicien Electronique